

خلاصه کتاب

اسرار ذهن ثروتمند

نویسنده: تی هارو اکر

تهیه شده توسط تیم آموزشی رابینز



میدان تمرکزتان تعیین می کند که در زندگی باچه چیزی رو به رو خواهید شد ،وقتی روی فرصت ها تمرکز کنید با فرصت های مختلف روبه رومی شوید وقتی روی موانع تمرکز کنید موانع مختلفی سر راهتان سبز می شود زندگی حول محور مشکل نمی چرخد و نباید تمام وقتتان را برای آن صرف کنید؛ برای رسیدن به موفقیت مالی باید قدمی بردارید، چیزی را بخرید، ریسک کنید یا فرایندی را شروع کنید؛ البته ریسک کردن لزوماً به معنی تمایل به ضرر و زیان نیست، ثروتمندان ریسک های حساب شده را می پذیرند.

بهترین راه برای کسب اطلاعات و تجربه در حیطه کسب وکار این است که درگیرش شوی و در مسیر آن قرارگیری! یعنی با هر ظرفیتی برای شروع وارد شوید به عرصه ای که در نظر دارید (زیرا اقدام کردن همیشه بر اقدام نکردن پیروز است)

- اگر میخواهید ثروتمند شوید روی کسب، نگه داری و سرمایه گذاری پولتان تمرکز کنید ،اما اگر می خواهید فقیر شوید روی خرج کردن پولتان متمرکز شوید

6. ثروتمندان بقیه ی افراد ثروتمند و موفق را تحسین می کنند ، فقرا از افراد ثروتمند متنفرند

تحسین و تقدیر از دیگران اثر فوق العاده تاثیر گذاری دارد. همانطور که ویکتور هانس در کتاب میلیونریک دقیقه ای می گوید: (۹۸ درصد زنان واردان ثروتمند صادق شریف هستند دلیل ثروتمند بودنشان همین است؛ آنها پول را باور دارند و ارزش آن را می دانند به همین علت برای تعداد زیادی از مردم شغل می آفرینند؛ پول قدرت است و شما باید برای داشتن آن بلند پرواز باشید و شرافتمندانه به ثروت دست پیدا کنید این همان وظیفه الهی شماست، این یک اشتباه مهلک از طرف افراد مومن زاهد است که فکرمی کنند شما باید به شدت فقیر باشید تا بتوانید مومن باشید).

- فلسفه قوم هونا: (برای آن چیزی که در طلبش هستید دعا کنید).

7. ثروتمندان با افراد موفق ارتباط دارند، فقرا با افراد منفی و ناموفق

مثل فولدهای در آتش سخت تر میشود اگر شما هم بتوانید در حالی که اطرافیان شما پر از تردید هستند و حتی سرزنش می کنند به ارزش هایتان پایبند بمانید سریع تر و بهتر رشد می کنید؛ خودتان را به زحمت نیندازید که افراد منفی را تغییر دهید چون این وظیفه شما نیست وظیفه شما تلاش برای رسیدن به یک زندگی بهتر و بهبود حال خودتان است.

در ضمن سعی کنید به انسان های منفی نگر و انتقادها و قضاوت هایشان واکنش نشان ندهید؛ و اگر تحمل انرژی منفی شان خارج از توان شماست رهایشان کنید!

حتمالاً اینده اینک درآمدآلب مردم معادل ۲۰ درصد درآمد نزدیکترین دوستانشان است؟ بنابراین بهتر است حواستان را جمع کنید که باچه کسانی ارتباط دارید و برایشان وقت می گذارید .

اگر می خواهید با عقاب پرواز کنید، نباید با اردک شنا کنید

- به جای مسخره کردن افراد ثروتمند و موفق از آنها الگو بگیرید و سعی کنید آنها را بهتر بشناسید و به جای اینکه بگویید آنها خیلی خاص و قدرتمند هستند از داستان آنها انگیزه بگیرید .

8. افراد ثروتمند حاضرند خودشان وارزش هایشان را تبلیغ کنند، مردم فقیر درمورد فروش و تبلیغات منفی فکر می کنند

یکی از موانع موفقیت تحقیر کردن تبلیغات است؛ در دنیای پول و کسب و کار اگر از خودتان تعریف نکنید هیچ وقت موفقیت نخواهید داشت، در واقع ارائه و مطرح کردن کسب و کارتان برای دیگران باعث الهام بخشی و ایجاد انگیزه برای جذب شدن به دیدگاهتان است. بنابراین بدون خجالت و مکث محسوسات وارزش هایتان را در اختیار مخاطبان تان بگذارید؛ محصولت، خدمات واحده هایتان را با شور و اشتیاق اطلاع رسانی کنید .

(رهبری و داشتن پیروان و طرفداران جزو لینفک رهبر بودن است.) همانطور که میدانید: رهبران سازمان ها خیلی بیشتر از طرفدارانشان پول در می آورند

9. ثروتمندان بزرگتر از مشکلاتشان هستند، فقرا کوچکتر از مشکلاتشان

برعکس مردم فقیر که در مواجهه با مشکل شروع می کنند به غرزدن و شکایت کردن، مردم موفق و ثروتمند راهکار گرا هستند، وقت وانرژی شان را صرف ساختن استراتژی و برنامه ریزی برای پیدا کردن راه حل می کنند و در مواجهه با مشکلات شکایت نمی کنند؛

در حقیقت اندازه ی مشکل هیچ وقت موضوع مهمی نیست و اهمیت ندارد، این اندازه وجود و توانایی شماست که اهمیت دارد !

- راز موفقیت این است که سعی نکنید از شر مشکلات خلاص شوید یا از وقوع شان اجتناب کنید یا بخواهید کم شان کنید، بلکه جوری خودتان را رشد دهید که خودتان بزرگ تر از هر مشکلی باشید

10. ثروتمندان گیرنده هایی عالی هستند، فقرا گیرنده هایی ضعیف