

خلاصه کتاب

شیب

هنر ادامه دادن و متوقف شدن

نویسنده: ست گادین

خلاصه شده توسط: هانیه مجیدی

تهیه شده توسط تیم آموزشی رایینز



می‌شود. این موقعیت صخره نام دارد. که موقعیتی است که ترک کردن آن مشکل است و تا جایی در آن می‌مانید که سقوط می‌کنید و همه چیز خراب می‌شود.

اگر کاری ارزش انجامش را دارد، احتمالاً یک شیب در مسیرش است. تفاوت میان بازیکن متوسط باشگاه و قهرمان منطقه، استعداد مادرزادی نیست بلکه توانایی عبور از لحظاتی است که طی آنها جا زدن آسان‌تر است. شیب کمیابی ایجاد می‌کند و کمیابی ارزش ایجاد می‌کند. کسانی که تصمیم می‌گیرند با شیب مواجه شوند و وقت و انرژی و تلاششان را سرمایه‌گذاری می‌کنند تا قاطعانه از آن عبور کنند، در جهان بهترین می‌شوند. کار شجاعانه این است که مقاومت کنید و به آن طرف برسید و همه منافع کمیابی را به دست آورید. عده کمی این کار شجاعانه را انتخاب می‌کنند و در نهایت بهترین می‌شوند. اما اگر خود را در مقابل هر کدام از دو منحنی بن‌بست و صخره دیدید باید جا بزنید. درواقع بزرگترین مانع در مسیر موفقیت در زندگی این است که نمی‌توانیم در اسرع وقت در این دو موقعیت جا بزنیم.

آنچه دارکوب‌ها می‌دانند

در مواجهه با شیب، خیلی از افراد و سازمان‌ها متنوع می‌شوند. منطق می‌گوید اگر نمی‌توانید به سطح بعدی برسید، انرژی‌تان را روی یادگیری چیز دیگری سرمایه‌گذاری کنید. به نظر می‌رسد متنوع سازی کار درستی باشد مثلاً وارد بازار جدیدی شوید یا در حوزه جدید درخواست استخدام بدهید. اما موفقیت واقعی نصیب کسانی می‌شود که روی یک کار تمرکز دارند. تمرکزی که شما را از شیب عبور می‌دهد تا به سمت دیگر برسید، بازاری را نصیب شما می‌کند که در آن همه به دنبال بهترینند. شاید دارکوب ۲۰ بار روی هزار درخت ضربه بزند و به جایی نرسد اما اگر ۲۰ هزار بار روی یک درخت بکوبد، حتماً به غذا خواهد رسید.

بهترین‌ها

شما باید به شیب‌هایی بچسبید که احتمالاً نتیجه می‌دهند و از بن‌بست‌ها و صخره‌ها خارج شوید، تا منابعتان را متمرکز کنید. هرچه گرفتاری‌ها سخت‌تر شوند، رقبا جا می‌زنند و احتمال اینکه بتوانید خودتان را از آنها جدا کنید، بیشتر می‌شود. متوسط بودن آسان‌تر از مواجهه با واقعیت و جا زدن است. جا زدن مستلزم این است که بپذیرید هرگز نمی‌خواهید شماره یک جهان باشید. پس آسان است که تعلل کنید و به متوسط بودن رضایت دهید و وقتتان را هدر بدهید. اینکه در مواجهه با شیب دست از کار بکشید، فکر بدی است. اگر سفری که شروع کرده اید، ارزشش را داشته باشد؛ اینکه در برخورد با شیب دست از کار بکشید فقط به معنای هدر دادن زمانی است که سرمایه‌گذاری کرده‌اید و خواهید دید که دارید به صورت پی در پی جا می‌زنید. یعنی کارهای زیادی را

شروع می‌کنید اما فقط محدودی از آنها را به سرانجام می‌رسانید. بنابراین اگر نمی‌توانید از شیب عبور کنید، اصلاً شروع نکنید. اگر می‌خواهید فوق ستاره شوید، باید زمینی پیدا کنید که شیب و مانع عمیقی میان کسانی که امتحان می‌کنند و کسانی که با موفقیت می‌رسند، داشته باشد. بعد باید از آن شیب عبور کنید و به طرف دیگر برسید. این کار از هر کسی ساخته نیست. چون اگر اینطور بود، هیچ فوق ستاره‌ای وجود نداشت. بنابراین شیب باعث ارزش پیدا کردن یک فرصت می‌شود.

موانع برای بهترین شدن در جهان

کمبود وقت، کمبود پول، ترس، جدی نگرفتن کار، از دست دادن علاقه و اشتیاق، تمرکز به اهداف کوتاه مدت و انتخاب هدف اشتباه برای بهترین شدن در جهان می‌توانند موانع شما برای بهترین شدن باشند. باید به خاطر داشته باشید که می‌توان برای این‌ها برنامه‌ریزی کرد. مثلاً پیش از شروع می‌توان فهمید که منابع و اراده لازم برای رسیدن به هدف را دارید یا نه. بیشتر اوقات بهترین شدن در جهان نتیجه برنامه‌ریزی اشتباه یا ترک کار پیش از رسیدن به هدف است.

هشت منحنی شیب

در اینجا چند سیستم وابسته به شیب را بر می‌شمارم. شیب‌ها در جاهایی قرار دارند که احتمال بیخیال شدن سازمان‌ها و افراد بیشتر است.

شیب تولید: اینکه شروع به تولید چیزی کنید، آسان و مفرح است اما خرید وسایل یا گسترش عملیات برای تولید در مقیاس کلان، دشوار و گران است و زمان و هزینه آن باعث ایجاد شیب می‌شود و همین شیب افراد شجاعی را که در افزایش مقیاس تولید سرمایه‌گذاری می‌کنند، از دیگران جدا می‌کند.

شیب فروش: بیشتر ایده‌ها زمانی شروع می‌شوند که یک نفر شروع به فروش آن ایده می‌کند. اما زمانی که به یک شیب می‌خورید، باید خودتان را به نیروی فروش حرفه‌ای ارتقا دهید و فروش را بالاتر ببرید. تقریباً در هر حوزه‌ای رقیبی که اول است و نیروی فروشی بزرگ و تهاجمی دارد، از مزیت عظیمی بهره‌مند است.

شیب تحصیل: شیب شغلی درست پس از ترک مدرسه شروع می‌شود اما در اغلب موارد، زمانی که شیب می‌خورید که وقت رفتن به دنبال یادگیری چیزی جدید و باز اختراع یا بازسازی مهارت‌هایتان فرا رسیده است. دکتری که یک سال از زندگیش را برای گرفتن تخصص فدا می‌کند، پاداش کارش را در دهه‌های بعدی می‌گیرد.

شیب ریسک: افراد متکی به خود از روی تجربه یاد می‌گیرند که گاهی اوقات نمی‌توانند فقط به اتکای درآمد جاری‌شان از پس تمام هزینه‌های کسب و کار برآیند. اجازه کردن فضای بزرگتر یا سرمایه‌گذاری روی تکنیک‌های